

OFFRE D'EMPLOI

Rejoignez l'équipe Miler !



Ambiance familiale, totale autonomie et esprit d'équipe, voilà quelques avantages qui vous feront rejoindre le Groupe Miler. Fort d'une expérience de plus de 110 ans, nous sommes une entreprise familiale en plein développement et nous cherchons à nous renforcer commercialement en nous entourant d'éléments à fort potentiel.



17 agences



240
collaborateurs



Grand Est - Normandie -
Auvergne Rhône Alpes



De fortes valeurs :
Ambiance Familiale
Esprit d'équipe



Négoce en Climatisation
Chauffage Sanitaire
Outillage Electricité

POSTE : RESPONSABLE D'AGENCE (F/H)

Agence de CHALONS EN CHAMPAGNE

MISSION :

Directement rattaché(e) à la Direction Régionale, vous serez en charge de manager une équipe de 10 collaborateurs, de développer le chiffre d'affaires et la marge de votre agence, de gérer les ressources humaines et les diverses tâches administratives du quotidien. Vous serez acteur de l'animation de votre équipe dans l'atteinte des objectifs et développerez la relation commerciale avec les clients et les fournisseurs.

Soutenu par une véritable équipe, vous jouerez un rôle central dans la réalisation d'ambitieux projets commerciaux !

SAVOIR-ÊTRE RECHERCHÉ :

Méthodique - Adaptable – Communicant - Autonome

Vous avez un excellent tempérament commercial et un profil orienté management. Votre formation nous importe peu, mais vous avez une première expérience réussie en tant que Responsable d'Agence d'au moins 5 ans.

Véritable entrepreneur, vous faites preuve de leadership et avez à cœur d'accompagner vos collaborateurs et les faire réussir. Amenez votre motivation, votre goût du travail bien fait et votre esprit fédérateur, nous vous fournirons le cadre et les outils pour prendre du plaisir au quotidien !

DÉTAIL DES MISSIONS :

Gestion de l'agence :

- Management des équipes au quotidien : analyse des effectifs, animation des équipes, gestion des absences, entretien de l'esprit d'équipe et de la communication au sein de l'agence et des équipes transverses, assurer la formation de vos collaborateurs en interne et par nos fournisseurs, reporter toutes informations nécessaires sur le personnel au service RH, etc.
- Assurer le respect des procédures internes, du plan de vente et du plan de stocks de la société Miler, de la réglementation en matière de sécurité et de droit du travail ;
- Veiller à l'adéquation des chiffres stocks/ventes et des informations contenues dans l'ERP tout en effectuant des retours d'informations au service Achat ;
- Être le garant du bon déroulement de toutes les actions commerciales jusqu'à la livraison et le SAV.

Action commerciale :

- Développement du CA et de la marge de l'agence (ouverture de comptes clients, offres spécifiques à l'année, tarifs spéciaux client, suivi des gros chantiers, etc.) ;
- Veiller aux attentes des clients en termes de devis, commandes, livraisons, SAV, litiges, etc.
- Participer aux négociations auprès des fournisseurs pour répondre aux marchés clients tout en préservant la marge ;
- Être le relais de la politique commerciale auprès des clients, de votre équipe et des fournisseurs.

Si vous vous retrouvez dans nos valeurs et que vous souhaitez vous investir au sein d'une structure en constant développement, rejoignez l'équipe Miler !

VOTRE RÉMUNÉRATION ET VOS AVANTAGES :

CDI - Cadre - 1 RTT par mois

Salaire : En fonction de l'expérience et du profil – Fixe + Variable mensuel et annuel + Participation + Mutuelle

Véhicule de service

Expérience : 5 ans en qualité de Responsable d'agence

Horaires : du lundi au samedi

POUR POSTULER :

Adressez-nous votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse mail suivante : monsciani.fabienne@miler.fr ou retrouvez notre offre sur notre site web : www.miler.fr dans l'onglet « Recrutement ».